

とやまDXパートナー登録情報

事業者名 株式会社ハイテックス

代表者	代表取締役社長 下坂 芳宏	問合せ先	システムエンジニア 竹下 宏之
所在地	富山県富山市向新庄町6-2-7	電話番号	0764526280
会社設立日	昭和62年8月7日	Webサイト (問合せフォーム)	https://hitech.co.jp/
従業員数(人)	40		https://hitech.co.jp/inquiry/

営業エリア

☒ 県内全域

☐ その他

富山市

砺波市

立山町

高岡市

小矢部市

入善町

魚津市

南砺市

朝日町

氷見市

射水市

滑川市

舟橋村

黒部市

上市町

得意業種(上位5項目)

☒ 製造業

☐ 卸売・小売業

☐ 建設業

☐ 医療、福祉

運輸業、郵便業

金融業、保険業

宿泊業、飲食サービス業

不動産業、物品賃貸業

教育、学習支援業

☐ その他サービス業

その他

支援可能分野

別紙のとおり

使用可能ツール・システム

Microsoft365、Google Workspace、

支援実績

- 営業業務の業務改善支援
 - ・紙ベースで運用していた営業日報業務の電子化
 - ・Excel管理による営業情報の分散・属人化解消
 - ・営業活動・案件進捗の一元管理による業務整理
 - ・営業情報のリアルタイム共有による報告・確認業務の効率化
 - ・日報集計・報告作業の自動化による残業時間削減
 - ・営業データを活用したマネジメント業務の改善
- 管理部門(バックオフィス)の業務改善支援
 - ・Excel・紙で行っていた人事管理業務の改善
 - ・労務情報の分散管理を解消する業務統合
 - ・請求・入金管理業務の転記・二重入力削減
 - ・月次・定期業務の作業時間短縮
 - ・管理業務の標準化による業務品質安定化
 - ・担当者依存業務の属人化解消
- 製造業における業務改善支援
 - ・受注時の在庫・出荷状況確認業務の効率化
 - ・電話・メールによる社内外問い合わせ業務の削減
 - ・見積作成業務の手作業削減・業務スピード改善
 - ・受注～出荷までの情報連携強化による手戻り防止
 - ・営業部門と製造・出荷部門間の情報共有改善
- 組合・団体向け業務改善支援
 - ・Excel管理していた会員・実習生・企業情報管理の改善
 - ・人事・契約・請求情報の一元管理による業務効率化
 - ・スマートフォン対応による外出先業務の効率化
 - ・入力・検索・確認作業の簡略化による作業負荷軽減
 - ・業務時間削減による人件費削減につながる改善
- 業務フロー・運用そのものの改善支援
 - ・現状業務の棚卸し(As-Is整理)
 - ・不要・重複業務の洗い出しと削減
 - ・To-Be業務フロー設計による業務再構築
 - ・システム導入を前提とした業務設計・整理
 - ・現場定着を重視した運用ルール設計
- 業務改善を目的とした共通支援
 - ・Excel／Access運用からの脱却
 - ・業務データの一元管理による管理工数削減
 - ・業務の見える化による判断・確認作業の効率化
 - ・少人数運用でも回る業務体制構築

価格体系の公開状況



基本的な料金を公開している

【別紙】支援可能分野(複数選択)

①業務のデジタル化に向けた環境整備

- ペーパーレス化の推進支援(紙書類の電子化・ワークフロー化・文書共有システム導入支援等)
オンライン会議システムの導入・活用支援
- コミュニケーションツール(チャット・共有・タスク管理等)の導入支援
- 生成AIの業務活用環境の導入支援(プロンプト設計、社内利用ルール整備、活用トレーニング)
- クラウドサービス利用環境の構築(メール、ストレージ等の基本的SaaS設定・移行)
勤怠・人事評価などバックオフィスのクラウド化支援
オンライン研修・eラーニング環境の導入支援
社内情報共有ポータル構築支援(規程・マニュアルの電子化／ナレッジ共有基盤構築)

②業務プロセスのデジタル化・自動化

- 電子契約システム導入支援
オンライン決済システム導入支援
RPA導入支援(業務分析、ロボット作成・定着支援)
SFA／CRM導入支援(顧客情報管理、営業支援システムの導入・活用)
- Webサイト・ECサイトの構築・改善支援
データ分析基盤の構築支援(販売・顧客・業務データの可視化、簡易BI導入 等)
IoTデバイス導入の初期支援(設備データの可視化、センサー導入、モニタリング)
AIチャットボット導入支援

③デジタル技術を活用した業務最適化

- デジタルマーケティング戦略支援(SNS・SEO・広告・MA活用 等)
- 予知保全システム導入支援(設備データ分析等)
- 物流・在庫の最適化支援(IoT・AIを活用した在庫管理・配送最適化)
スマートファクトリー化支援(設備連携、品質データの自動収集、工程データの最適化)
パーソナライズ顧客体験の提供支援(レコメンド、顧客行動分析 等)
デジタルツイン構築支援
VR／ARを活用したシミュレーション・トレーニング支援
データドリブン経営の導入支援(KPI設計・経営ダッシュボード作成)
AI／機械学習の導入支援(モデル作成、画像認識、不良検知、需要予測 等)
サイバーセキュリティ高度化支援(ゼロトラスト導入、継続的な脆弱性診断 等)

④デジタル技術を活用したビジネス変革・価値創造支援

- ビッグデータ分析・可視化支援
経営レベルでの生成AI活用支援(戦略策定、仮説設計、マネジメント活用)
ブロックチェーン活用支援
CO2可視化・削減システム導入支援
企業間データ連携・エコシステム構築支援
新たなデジタルビジネスモデル創出支援(サブスク、プラットフォーム、デジタルサービス)
DX文化醸成・組織変革支援(意識改革、アジャイル体制整備、DX推進体制構築)

株式会社ハイテックス 会社紹介

2025/12

会社概要

社名	株式会社 ハイテックス
設立	(昭和62年)1987年 8月 6日
資本金	1,500万円
社員数	40名
主要取引先	パッケージソフトメーカー(CAD/CAM・GIS)、インフラ系企業(通信・電力等)、製造メーカー(機械・電機・自動車・OA機器等)、建設業(建築・土木・測量等)、流通・サービス業、研究開発機関、金融・保険・医療・介護、公共など ※詳しい内容・企業名はお客様の企業秘密に触れるため記載を省略させていただきます。
認可・届出	プライバシーマーク認証 19000643号 届出電気通信事業者(D-24-00384)



富山オフィス

富山市向新庄町6-2-7
076-452-6280



黒部オフィス

黒部市新牧野101
0765-54-1770



高岡オフィス

高岡市オフィスパーク5番地
050-3530-1507



東京オフィス

千代田区内神田2-3-6
03-3526-5775

沿革

- 1987年 独立系の会社として UNIX、PC を主体とした技術系ソフト開発を開始
- 1996年 開発拠点として富山オフィスを開設
- 1997年 インターネットシステム稼動
- 1998年 3次元形状フレームワーク「3D Husk」開発
- 2000年 高速地図描画フレームワーク「GIS Husk」開発
- 2001年 「富山県中小企業経営モデル企業」受賞
- 2002年 高性能デジタル住宅地図ソフト「ココデス」リリース
- 2004年 技術営業 & 設計拠点として東京オフィスを開設
- 2008年 OSS(open source software) 分野進出
- 2010年 プライバシーマーク取得
- 2011年 介護福祉システム分野進出
iPhone, Android を活用した災害情報
- 2012年 モバイルソリューション分野進出

企業理念

「信用」をモットーに、人と技術を大切にし、
問題解決の「サービスの質」で社会に貢献する。

経営方針

- ・ 「お客様第一主義」に徹した「専門特化集団」
- ・ 他社に真似できない「サービスの質」でOnly Oneになる
- ・ 風通しの良いガラス張りでフェアな全員参加の経営
- ・ 能力開発・人材育成への積極的投資



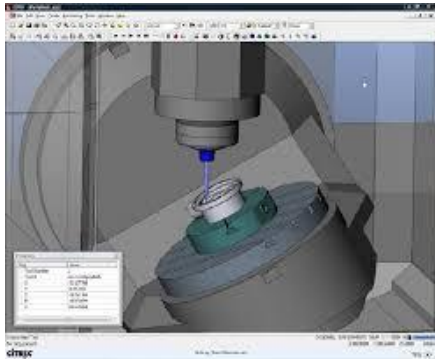
Hitechs Inc

事業領域

高度な技術力とノウハウでシステムインテグレーションによるハイパフォーマンスを実現！

3

● CAD/CAM事業



● 業務システム事業

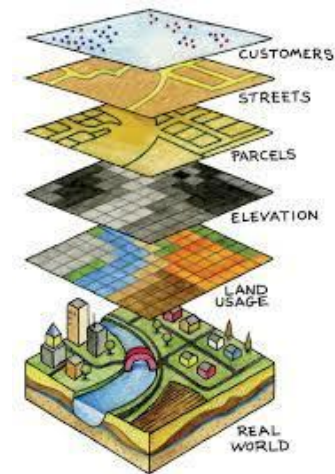


コア技術

- ・ 3次元形状処理技術
- ・ グラフィックス技術
- ・ WEB技術
- ・ ネットワーク技術
- ・ データベース技術



● 位置情報事業



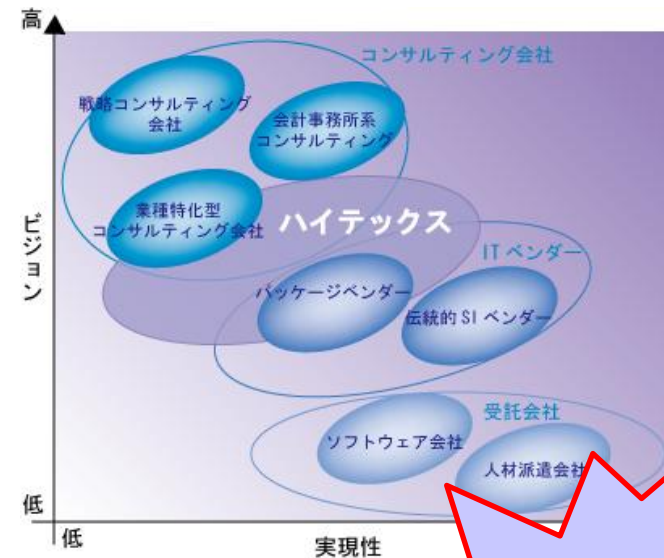
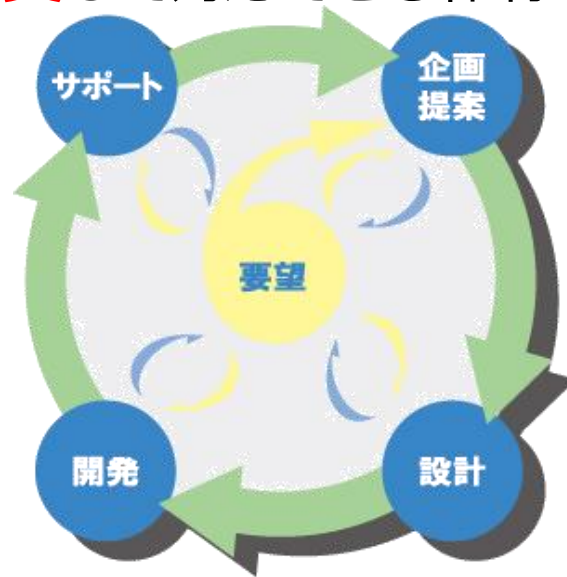
● パッケージ事業



Hitechs Inc

ハイテックスのシステム**導入**

創業当事からお客様(システム利用者)の想いを最優先で考え、お客様と直接やり取りができない案件は全てお断り、**企画提案、開発、導入・保守**まで一貫して対応できる体制・ノウハウを構築してきた。



**圧倒的な
リピート率**

提案力、技術力だけでなく、
保守まで一貫する**こだわり**！！

問題は**解決**され、安心感が**信頼**を生み、長い付き合いが実現。

クラウドによるサービス提供

時代の流れ、お客様のご要望に合わせ、ベストなサービスをご提供！



以前までは、お客様の元でサーバー、インフラを管理していたが、管理がずさんになったり、トラブル対応に費用と時間が発生していた。

また、専属の担当者を配属したり、育成の必要もあった。



現在は、ハイテックスがサーバー、インフラまで管理し、お客様はシステムを利用するだけでよくなった。トラブル対応時も、素早く的確に対応できるので、お客様にも安心して業務に取り組んでいただけている。

お客様のご要望とご予算に合わせて、環境を構築・提供している。



お客様からのご要望にお応え、システムに関する業務の全てをハイテックスが引き受けることで、**「毎日、安心して業務ができる」**と皆様から評価いただいている。



Hitech Inc

トータルソリューション

個々の問題を解決するだけでなく、業務を俯瞰的に把握し、総合的に問題を解決するので効果を実感できる！

6

【営業支援】

SFA(Sales Force Automation)やEC(Electronic Commerce)等の販売促進をシステムで実現。



【発注管理】

在庫数に対して、資材などをEDIで発注することで、事務工数の大幅削減、販売機会の拡大を実現。



【在庫/製造管理】

営業支援と連動し、製品や資材の在庫を調整。製造工程の管理や分析などにより、効率化を実現。



トータルソリューション
だから実現できる！！

ハードウェアからソフトウェア、
運用・保守までを一括でケア

【販売/会計管理】

独自の事務処理もシステムで自動化し、工数を大幅削減。営業、製造と連動した受注から出荷までの管理を効率的に実現。

