

とやまDXパートナー登録情報

事業者名 株式会社日本オープンシステムズ

代表者	代表取締役 帯刀 達志	問合せ先	北陸営業部 中村 昌昭
所在地	富山県富山市牛島町9-5 Dタワー7F	電話番号	0764039020
会社設立日	平成27年7月5日	Webサイト (問合せフォーム)	https://www.jops.co.jp/
従業員数(人)	424		https://www.jops.co.jp/contact/

営業エリア

☒ 県内全域

☐ その他

富山市

砺波市

立山町

高岡市

小矢部市

入善町

魚津市

南砺市

朝日町

氷見市

射水市

滑川市

舟橋村

黒部市

上市町

得意業種(上位5項目)

☒ 製造業

☐ 卸売・小売業

☒ 建設業

☐ 医療、福祉

☒ 運輸業、郵便業

☐ 金融業、保険業

☒ 宿泊業、飲食サービス業

☐ 不動産業、物品賃貸業

☐ 教育、学習支援業

☐ その他サービス業

☒ その他

支援可能分野

別紙のとおり

使用可能ツール・システム

<営業・顧客管理>

ECツール

ECとはインターネットを通じて商品やサービスを売買する仕組み

- ・EC CUBE
- ・shopify

<データ領域>

BIツール

BIツールとは企業が蓄積したデータを分析・可視化し、意思決定を支援するためのソフトウェア

- ・Tableau
- ・Power BI
- ・MotionBoard
- ・Amazon QuickSight

DWH

DWHとは企業内のさまざまなシステムから集めた大量のデータを統合・蓄積し、分析や意思決定に活用するための仕組み

- ・Dr.Sum

データレイク

データレイクとは大量のデータを、そのままの形式で保存する仕組み

- ・snowflake
- ・Amazon S3(AWS)

データ連携ツール

- ・ASTERIA Warp
- ・trocco

<自動化>

RPA

RPAとは定型的な業務プロセスをソフトウェアロボットで自動化する仕組み

- ・WinActor
- ・UI Path
- ・Heart Core
- ・Power Automate

クラウドフロー

クラウドフローとはクラウド上で業務プロセスを自動化する仕組み

- ・Power Automate

<業務改善>

帳票電子化ツール

- ・i-Reporter
- ・XC-Gate

業務アプリ(ローコード、ノーコード)

- ・kintone
- ・Power Apps
- ・Platio

<クラウド>

以下に対応可能なクラウドサービスを記載

- ・AWS
- ・Azure
- ・Google

支援実績

1)XC-Gateによる紙帳票の電子化と業務改善

業種

- ・製造業

導入前の課題

- ・現場業務と事務作業の負荷が高く、紙・Excel中心の運用が課題
- ・現場作業の情報が紙で管理されており、事務所での再入力が発生
- ・作業進捗や履歴確認に時間がかかる
- ・情報の属人化により、引き継ぎや共有が困難
- ・データ集計・報告書作成に工数がかかっていた

課題に対する要望

- ・現場と事務所で同じ情報をリアルタイムに共有したい
- ・タブレットなどを活用し、現場入力を簡単にしたい
- ・自社業務に合った柔軟なシステムを構築したい
- ・将来的な業務変更を見据えた拡張性のある構成

導入後の効果

- ・紙帳票の削減により、入力・転記作業を大幅に削減
- ・作業進捗の「見える化」により、管理工数が低減
- ・事務作業の効率化で、担当者の負担を軽減
- ・情報共有の迅速化により、業務スピードと正確性が向上

弊社事例紹介:<https://www.jops.co.jp/cases/p1599/>

2)ASTERIA WarpとTableauで実現するデータ分析とデータ活用

業種

- ・建設業

導入前の課題

- ・工事機器の進化により大量のデータが蓄積されていたが、十分に可視化・活用できていなかった
- ・データが現場ごとに分散管理されており、一元管理が困難
- ・リアルタイムモニタリングデータは取得していたものの、分析・活用が限定的
- ・Power BI を用いた社内検証では、データ量の多さにより限界を感じていた
- ・「どのデータを、どう分析すべきか」自体が不明確で、試行錯誤しながら進められるパートナーを求めている

最終的な構成

- ・ETL: ASTERIA Warp
- ・データ基盤: BigQuery
- ・BIツール: Tableau

導入後の効果

- ・データの一元管理が実現し、データ活用の基盤を確立
- ・ビッグデータの可視化により、他の工種へのシステム展開の見通しが立った
- ・Tableau採用により大量データでも安定した分析が可能
- ・Excel感覚で直感的に操作でき、利用部門の要望に対応
- ・他現場・他工種への展開の見通しが立った

弊社事例紹介:<https://www.jops.co.jp/cases/p1521/>

3)情報システム部門のデジタル化支援

業種

・建設業

導入前の課題

- ・社内業務がExcel入力、紙での承認(捺印)、バインダー保管
- ・Excel化は進んでいたが、データ活用業務改善につながる「真のデジタル化」には至っていなかった
- ・社内業務を横断的にデジタル化するための専門部署や具体的な進め方が不明確だった

改善意義の明確化

- ・コスト削減目標の共有
- ・半年後の効果測定指標として活用
- ・Microsoft Power Platform を活用
- ・データ入力承認フロー、データ蓄積・活用を一体で実現

導入後の効果

- ・複数部署でデジタル化を推進
- ・利用者が自ら業務改善を考えるデジタル化を前提とした思考に変化
- ・デジタル推進の「推進役」を軸に、部署横断で改善の輪が広がっている

弊社事例紹介:<https://www.jops.co.jp/cases/p1248/>

4)DX推進支援の一環としてのデジタルスキル習得セミナー

業種

・エネルギー

導入前の課題

- ・社内全体に基礎的なデジタルスキルを広く浸透させたい
- ・高度なAI・BI以前に、レベル1～2の土台スキル不足が課題
- ・内製教材だけではなく外部IT企業による説明で説得力を高めたい
- ・スキルレベルにばらつきがあり、共通知識の底上げが必要

導入内容(セミナーのポイント)

- ・「今さら聞けない」を前面に出した参加ハードルの低いテーマ設定
- ・難易度は 低 → 中 → 高 へ段階的に設計
- ・社内で定めた「デジタルスキル標準(レベル1■2)」に準拠

セミナー内容(全3回)

- ① デジタルコミュニケーション
 - ・オンライン会議の基本
 - ・機能の正しい使い分け、参加時のリアクション活用
- ② コラボレーション
 - ・ファイル共同編集のメリット
 - ・SharePoint／OneDriveによる共有方法
 - ・権限設定・セキュリティ意識の向上
- ③ Excel・データ活用
 - ・データの正規化
 - ・ピボットテーブル、PowerQuery演習

実施時の反応・評価

- ・「知っているつもりだった機能」を再整理できた
- ・知識レベルのばらつきが縮小
- ・知らないことへのアレルギーが減った

効果(導入後の変化)

- ・Excel等でのデータ集計作業の効率化の兆し
- ・社員がデジタルツールに対して積極的な姿勢に変化
- ・個人任せではなく「皆でやってみる」空気が醸成

弊社事例紹介:<https://www.jops.co.jp/cases/p1248/>

5)RPAを用いた業務自動化支援

業種

- ・建設業

導入前の課題

- ・残業時間を削減したい
- ・繰り返し作業が多く、業務負荷が高い
- ・RPAによる自動化を検討していたが、どの業務をどの順序でどこまで自動化するかが明確でなかった

導入内容①:業務ヒアリングと自動化業務の選定

- ・複数部署を対象に広範囲な業務ヒアリングを実施
- ・各部署で共通する業務(汎用性)
- ・実施頻度が高い業務(効果)

導入内容②:RPAシナリオ作成・管理

- ・優先度の高い業務から WinActorでシナリオ化
- ・全業務を自動化せず、単純・定型作業のみ自動化
- ・WinDirectorを用いたシナリオ管理、実行履歴・変更履歴を自動管理、リモートデスクトップで各自実行

導入内容③:社内展開・運用定着支援

- ・業務DXチームと連携し全社向けに展開
- ・RPAポータルにシナリオを掲載し利用促進
- ・新規プロジェクト発足時にもRPA導入説明を実施し、適用範囲を拡大

効果

- ・多くの部署で業務時間削減を実感
- ・自動化後に「他にも自動化したい業務」があり60以上のプロジェクトでRPAシナリオを導入
- ・自動化対象の継続的な拡大

弊社事例紹介:<https://www.jops.co.jp/cases/p1113/>

6)kintoneによるローコードツールで社内業務改善

業種

- ・製造業

導入前の課題

- ・業務日報を手書きで記載
- ・同じ内容を別システムに登録し業務負荷が高い

導入内容

- ・業務日報を kintoneでアプリを構築しデータ化
- ・データ化した業務日報を別システムと連携

効果

- ・業務スピードの向上
- ・データを基に製造ボトルネックを可視化
- ・生産性の向上

7)i-Reporterによる検査帳票の電子化

業種

- ・製造業

導入前の課題

- ・紙の検査帳票を手書き・印刷・貼付といった手間が多く、工数・ミスが発生

導入内容

- ・i Reporterを導入し、帳票をタブレットに移行
- ・現行フォーマットを維持しつつ電子化
- ・プロセスの再設計により、基幹システム連携やQRコード／タブレットカメラ・音声入力対応などを実装
- ・結果データはExcel・PDF・CSV形式で自動保存

効果

- ・手作業＋管理工数を削減
- ・ミス防止(例:QRで該当帳票自動選択)
- ・自社での帳票追加も可能で電子化を拡大

弊社事例紹介:<https://www.jops.co.jp/cases/p1230/>

●まとめ(JOPSの強み)

オーダーメイド開発はもちろん、ツール導入でのデジタル化だけでなく

DX人材の育成やノウハウの積み上げをスムーズにサイクルできる体制づくりまでを支援

- ・業務選定・業務見直し・運用・教育まで一貫支援
- ・長期的に効果が出る業務自動化・効率化を実現
- ・コスト削減・働き方改革につながるDXを支援

別途、詳細実績は弊社ホームページに記載

<https://www.jops.co.jp/cases/>

価格体系の公開状況



基本的な料金を公開している

【別紙】支援可能分野(複数選択)

①業務のデジタル化に向けた環境整備

- ☐ ペーパーレス化の推進支援(紙書類の電子化・ワークフロー化・文書共有システム導入支援等)
- ☐ オンライン会議システムの導入・活用支援
- ☐ コミュニケーションツール(チャット・共有・タスク管理等)の導入支援
- ☐ 生成AIの業務活用環境の導入支援(プロンプト設計、社内利用ルール整備、活用トレーニング)
- ☐ クラウドサービス利用環境の構築(メール、ストレージ等の基本的SaaS設定・移行)
- ☐ 勤怠・人事評価などバックオフィスのクラウド化支援
- ☐ オンライン研修・eラーニング環境の導入支援
- ☐ 社内情報共有ポータル構築支援(規程・マニュアルの電子化／ナレッジ共有基盤構築)

②業務プロセスのデジタル化・自動化

- ☐ 電子契約システム導入支援
- ☐ オンライン決済システム導入支援
- ☐ RPA導入支援(業務分析、ロボット作成・定着支援)
- ☐ SFA／CRM導入支援(顧客情報管理、営業支援システムの導入・活用)
- ☐ Webサイト・ECサイトの構築・改善支援
- ☐ データ分析基盤の構築支援(販売・顧客・業務データの可視化、簡易BI導入 等)
- ☐ IoTデバイス導入の初期支援(設備データの可視化、センサー導入、モニタリング)
- ☐ AIチャットボット導入支援

③デジタル技術を活用した業務最適化

- ☐ デジタルマーケティング戦略支援(SNS・SEO・広告・MA活用 等)
- ☐ 予知保全システム導入支援(設備データ分析等)
- ☐ 物流・在庫の最適化支援(IoT・AIを活用した在庫管理・配送最適化)
- ☐ スマートファクトリー化支援(設備連携、品質データの自動収集、工程データの最適化)
- ☐ パーソナライズ顧客体験の提供支援(レコメンド、顧客行動分析 等)
- ☐ デジタルツイン構築支援
- ☐ VR／ARを活用したシミュレーション・トレーニング支援
- ☐ データドリブン経営の導入支援(KPI設計・経営ダッシュボード作成)
- ☐ AI／機械学習の導入支援(モデル作成、画像認識、不良検知、需要予測 等)
- ☐ サイバーセキュリティ高度化支援(ゼロトラスト導入、継続的な脆弱性診断 等)

④デジタル技術を活用したビジネス変革・価値創造支援

- ☐ ビッグデータ分析・可視化支援
- ☐ 経営レベルでの生成AI活用支援(戦略策定、仮説設計、マネジメント活用)
- ☐ ブロックチェーン活用支援
- ☐ CO2可視化・削減システム導入支援
- ☐ 企業間データ連携・エコシステム構築支援
- ☐ 新たなデジタルビジネスモデル創出支援(サブスク、プラットフォーム、デジタルサービス)
- ☐ DX文化醸成・組織変革支援(意識改革、アジャイル体制整備、DX推進体制構築)

JAPAN OPEN SYSTEMS

CORPORATE PROFILE



ABOUT US

会社概要

社是 「創造と挑戦」

未開拓の市場を切り開き、ニーズを先取りした商品や、これまでにないサービスを開発するためには創造力が鍵を握ります。社員一同、確固たる技術力や豊富な業務知識に裏付けされた独創的な発想で、ミスを犯すことを恐れず積極的に挑戦を繰り返し、創造的に業務を革新していきます。

BUSINESS PHILOSOPHY

01

社会に必要とされる企業 経営

社員一人ひとりが高度な技術を保持し、常にお客様の事を考えたシステム作りを行う集団を目指すことで、社会にとって存在価値のある企業であり続けます。

02

変化に挑む経営

激しい変化に対応しきれなくなったときに、企業は倒産という憂き目に会います。今後とも変化を恐れず、どんな小さな変化をもチャンスに変えるぐらいの気概をもって経営にあたります。

03

個人と会社の目標を一致させる経営

人生の基盤は、会社で仕事を行い、その対価として賃金を得ることで成り立っています。この基盤を確固たるものにするために、全社員の力を合わせて会社の発展・成長のために尽力し続けます。



AIやクラウドをはじめとするデジタル技術は、かつてないスピードで進化を続けています。
しかし、どれほど優れた技術が生まれても、それを活かして価値へと変えるのは「人」の力です。
お客様の想いに耳を傾け、最適な形で実現する。
その積み重ねこそが、真の信頼につながると私は考えています。

だからこそ私たちは、お客様の業務を深く理解し、
ともに課題解決に取り組むパートナーでありたいと願っています。
日々の業務の流れをしっかりと把握し、思いがけないトラブルが起きたときにもお客様の事業が
止まらないように支えることが、私たちの大切な役割です。

これまで当社は、多くのお客様との信頼関係を築いてまいりました。
その原動力は、高い技術力だけではありません。お客様を起点に考え、誠実に向き合い、
期待を超える価値を生み出そうと挑戦し続ける社員一人ひとりの存在です。

当社は、お客様にとってなくてはならない存在であり続けることを目指します。
その実現のため、社是である「創造と挑戦」の精神のもと、人と技術の力で新たな価値を創造し、
地域社会とお客様の未来を支える企業として、当社はこれからも挑戦を続けてまいります。

代表取締役会長 **大蔵 政明**

代表取締役社長 **帯刀 達志**

会社名	株式会社日本オープンシステムズ（略称JOPS）		
本社所在地	〒930-0858 富山県富山市牛島町9番5号 Dタワー富山7階		
TEL	076-403-9010		
設立	1990年7月5日		
資本金	5,200万円		
従業員数	448名（2026年4月1日現在）		
主な事業内容	システム開発事業 システム運用事業 システム検証事業	ITインフラ構築・運用事業 クラウド構築・導入事業 各種ソリューションシステム導入事業	セキュリティ事業
グループ企業	株式会社スペック・システム		

EXECUTIVE

役員（2026年7月1日現在）

代表取締役会長 大蔵 政明

代表取締役社長 帯刀 達志

取締役副社長 紙居 壮吉

取締役 紺谷 紀史

取締役 板庇 直樹

社外取締役 八十島 清吉

常勤監査役 加藤 高明



本社

〒930-0858
富山県富山市牛島町9番5号
Dタワー富山7階
TEL：076-403-9010

北陸事業所

〒930-0858
富山県富山市牛島町9番5号
Dタワー富山7階
TEL：076-403-9020

東京事業所

〒108-0014
東京都港区芝4-11-3
芝フロントビル2F
TEL：03-5418-7880

長野事業所

〒380-0922
長野県長野市七瀬3-2
イーストゲート長野6F
TEL：026-268-0712

金沢事業所

〒920-0869
石川県金沢市上堤町2-37
金沢三栄ビル4F
TEL：076-261-7788

名古屋事業所

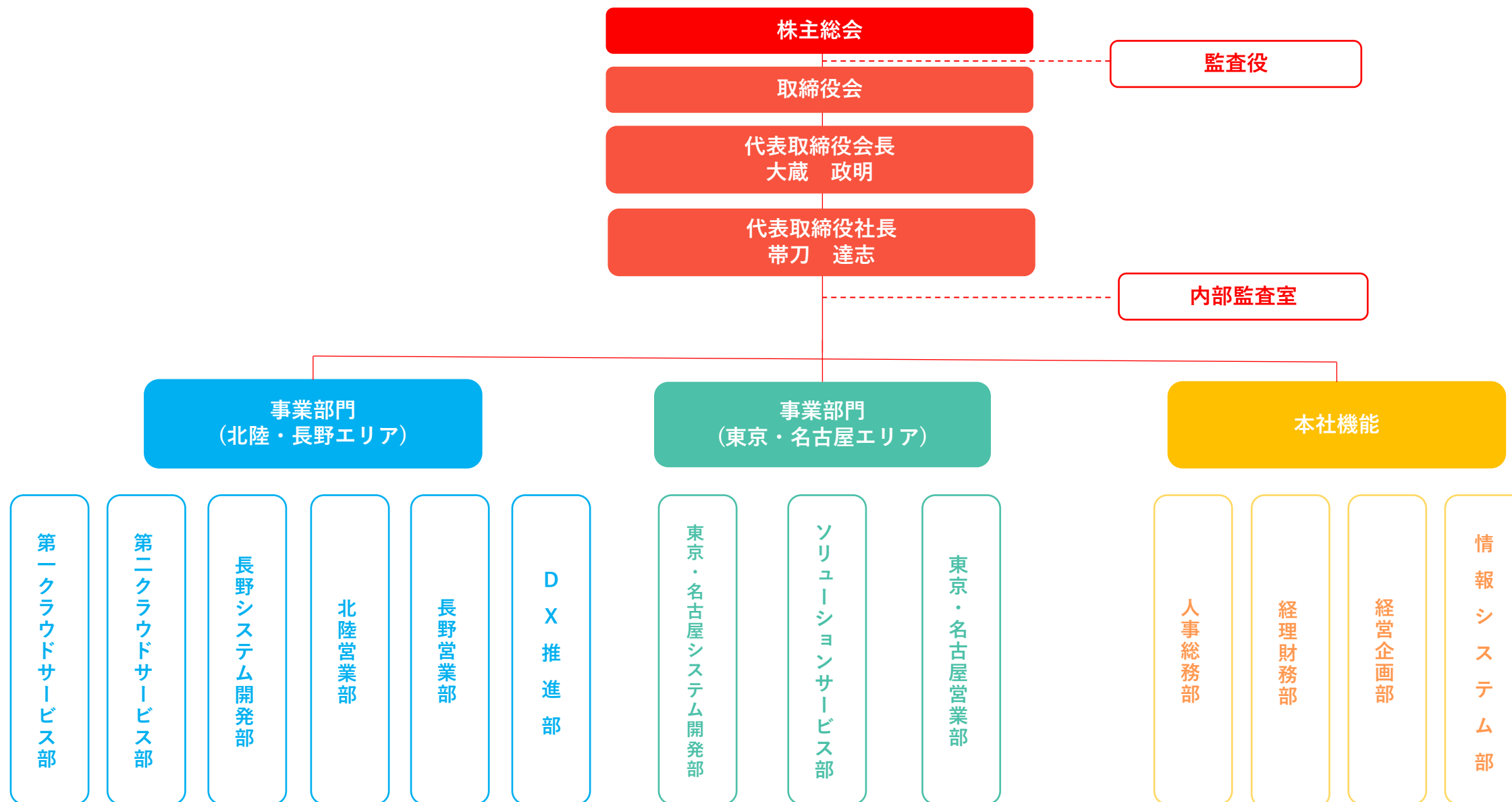
〒460-0003
愛知県名古屋市中区錦3-4-6
桜通大津第一生命ビルディング10F
TEL：052-265-8116



JOPSグループ

株式会社スペック・システム

神奈川県横浜市
医療用システム開発・販売
ソフトウェア開発





CLEANING

清掃活動

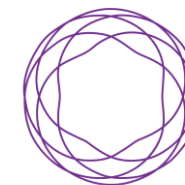
弊社は、「海と日本PROJECT」の
推進パートナーであり、
毎年春に富山市にある岩瀬浜の
清掃美化活動を行っております。



SPORTS

スポーツチーム支援

弊社は、プロサッカーチームの
「カターレ富山」と
バレーボールクラブチームの
「KUROBEアクアフェアリーズ」の
スポンサーです。



地域未来牽引企業

TRACTION

地域未来牽引企業

弊社は、地域経済の中心的な担い手と
なりうる事業者として、
経済産業省より「地域未来牽引企業」
に認定されています。

- **1990年 7月** 株式会社CSKの子会社として
CSK北陸システム株式会社を設立
- **1994年 7月** 株式会社日本オープンシステムズに
社名変更（株式会社CSKから独立）
- **1996年 3月** 関東地方の拠点として東京都新宿区に
東京事業所を開設
- **1998年 7月** 上信越地方の拠点として長野県長野市に
長野事業所を開設
- **2006年 12月** 北陸地方の拠点として石川県金沢市に
金沢事業所を開設
- **2009年 3月** プライバシーマーク認証を取得
- **2011年 3月** 品質マネジメントシステム
「ISO9001:2008」認証を取得
- **2012年 3月** 情報セキュリティマネジメントシステム
「ISO/IEC 27001:2005」認証を取得
- **2015年 9月** 和田特機株式会社を子会社化
- **2018年 10月** 中京地方の拠点として愛知県名古屋市に
名古屋事業所を開設
- **2020年 7月** 創業30周年を迎えてコーポレートロゴを一新
- **2021年 7月** 経済産業省が定める「DX認定事業者」の認定を取得
株式会社スペック・システムを子会社化
- **2021年 10月** 経済産業省「情報セキュリティサービス基準適合
サービスリスト」に登録
- **2022年 6月** 大蔵 政明が代表取締役会長に就任
園 博昭が代表取締役社長に就任
- **2023年 9月** 和田特機株式会社を建設システム事業部として
JOPSに統合
- **2024年 3月** AWS Advanced Tier を取得
- **2024年 4月** AWS 100 APN Certification Distinctionに認定
- **2024年 5月** Microsoft ソリューションパートナー
Digital & App Innovation Azure に認定
- **2024年 6月** 本社・北陸事業所 上本町ビルからDタワー富山に移転
- **2024年 8月** Google Cloud パートナーに認定
- **2025年 1月** Microsoft ソリューションパートナー
Infrastructure Azureに認定
- **2025年 4月** 「AWS 200 APN Certification Distinction」認定
- **2025年 5月** Amazon API Gateway パートナー認定
- **2026年 2月** 「情報セキュリティサービス基準適合サービスリスト」
にペネトレーションテストサービスが追加登録
- **2026年 7月** 帯刀 達志が代表取締役社長に就任



ICT教育支援

富山県内の教育機関と連携し、今後さらに需要が高まることが予想されるクラウドコンピューティングのスキルを持つ次世代エンジニアの育成を支援しています。

ICT教育プラットフォームの開発

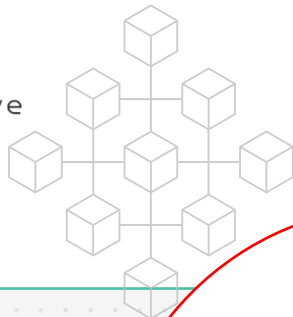
DX時代に対応できるITエンジニア育成機能の強化・充実を図るために、ICT教育プラットフォームを産学連携で構築し、教育機関のプログラミング演習・実習授業にて活用いただいています。

SOLUTION

ソリューション

自社プロダクト

セキュリティ対策 
 座席予約・資産管理  
 産学連携 
 業務支援タブレットアプリ
 積算見積 **Tetra21**



確かな知識のコンサルティング ソリューション

ICTコンサルティングサービス

セキュリティコンサルティングサービス

DX推進・支援サービス 

ペーパーレス・電子帳票 RPA

提案型の運用サポートソリューション

検証 

性能・負荷テスト
ソフトウェアテスト
テスト自動化導入支援

ネットワーク

検証・構築設定

セキュリティ 

コンサルティングサービス
メールセキュリティ
WEBアプリケーション
プラットフォーム 

運用 

運用設計
アプリケーション
ソフトウェア・ハードウェア

業務システム開発

オーダーメイド
ローコード活用ハイブリッド

生産管理	財務会計
販売管理	営業支援
顧客管理	在庫管理
物流管理	コンシューマー向け
人事・給与	

様々なシステム導入ソリューション

クラウド構築



Microsoft 365



パブリッククラウド構築 ハイブリッドクラウド構築
 オンプレミスサーバーのクラウド化

ネットワーク構築

サーバー構築

ネットワーク基盤構築 システム基盤構築
 ネットワーク仮想化 仮想化基盤構築

データ分析・活用・見える化

BIツールの選定・導入 業務改善提案
 データ連携 運用・教育支援

IoT・生産管理システム開発

WEBシステム開発

製造業界×IoT 食品業界×IoT オーダーメイド

アプリ開発

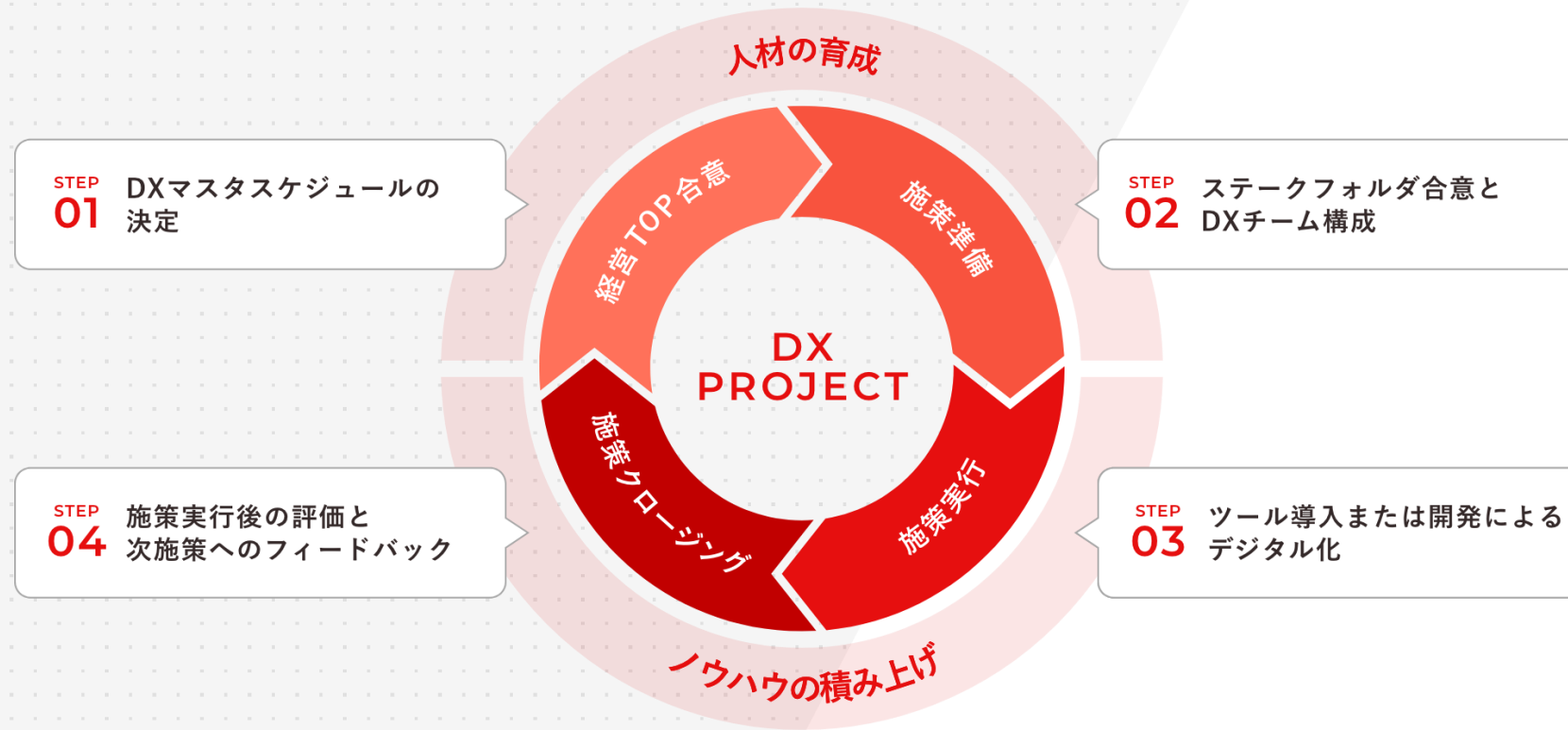
WEBアプリケーション モバイルアプリ
 Windowsアプリケーション

ローコード・ノーコード

kintone導入支援

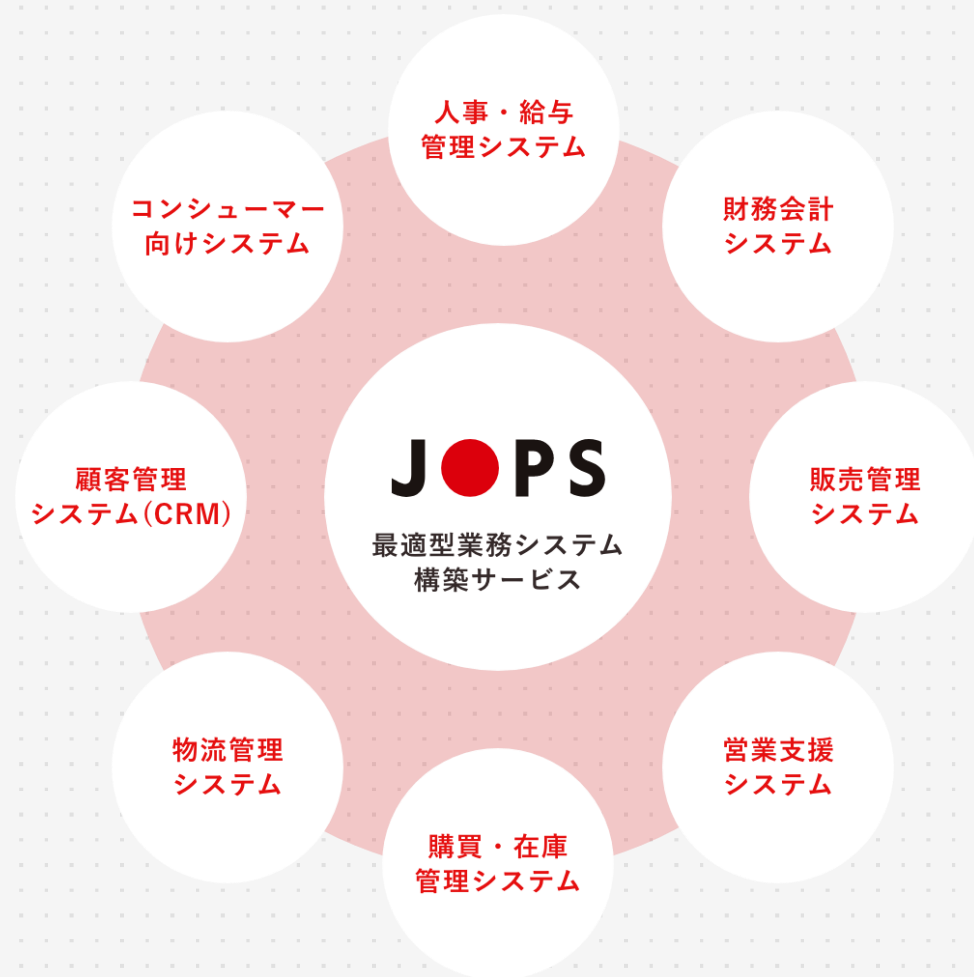
Microsoft Power Platform導入・技術支援





お客様の業務・サービスをデジタル化するだけでなく、DX人材の育成やノウハウの積み上げをスムーズにサイクルできる体制づくりまで支援することで、DXプロジェクトを成功に導きます。また、弊社はDX認定を取得しているため、実経験に基づいた具体的なノウハウを提供することが可能です。





企業のニーズに合ったシステム開発で業務効率化や業績向上を実現します。

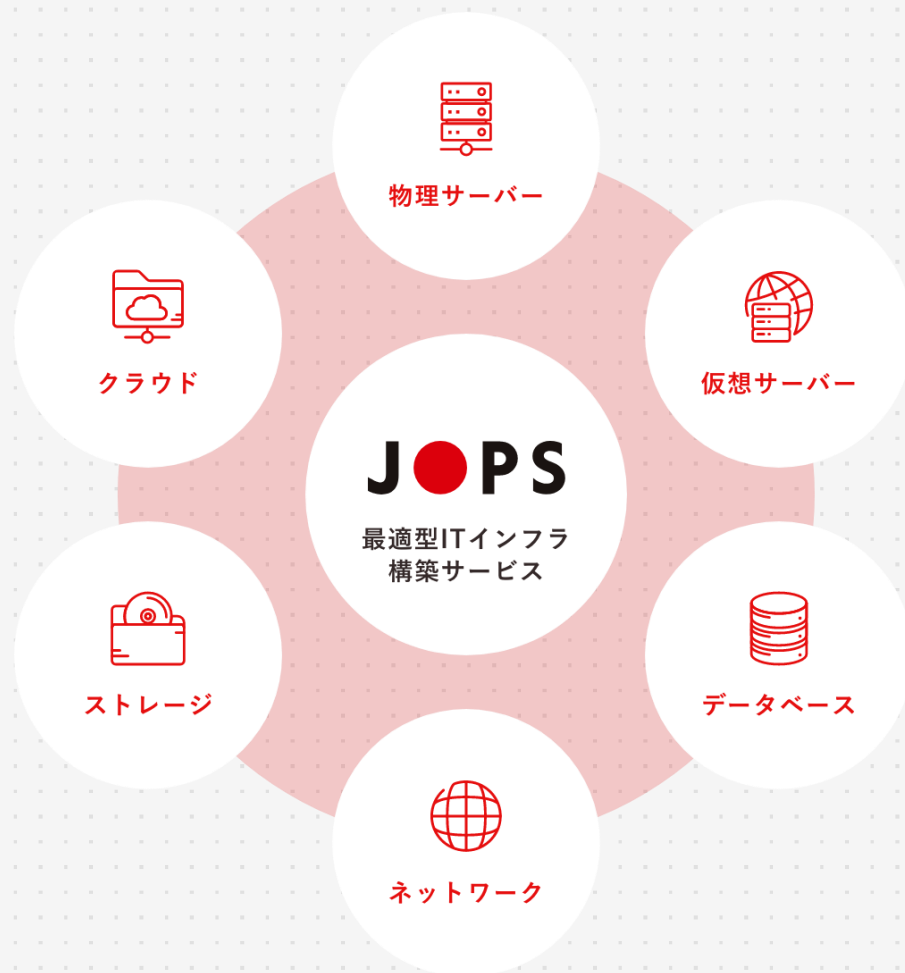
POINT
01

社内向けの人事・給与管理システムや財務会計システム、コンシューマー向けのアプリ・ECサイトなど、多種多様な業界・業種に対応した専門性の高いシステムを提供します。

POINT
02

高度なスクラッチ開発をベースに、様々なツール・製品・クラウドなどを組み合わせた柔軟な開発により、お客様の組織体制や環境、業務内容、予算などに合わせた最適なシステムを提供します。





企業のデジタル化やDXを支える優れたITインフラ環境を構築します。

サーバー 構築サービス

- ✓ システム基盤構築
- ✓ 仮想化基盤構築
- ✓ インターネット関連サーバー構築
- ✓ セキュリティ対策・各種ソフトウェア/ファームウェア更新

クラウド 構築サービス

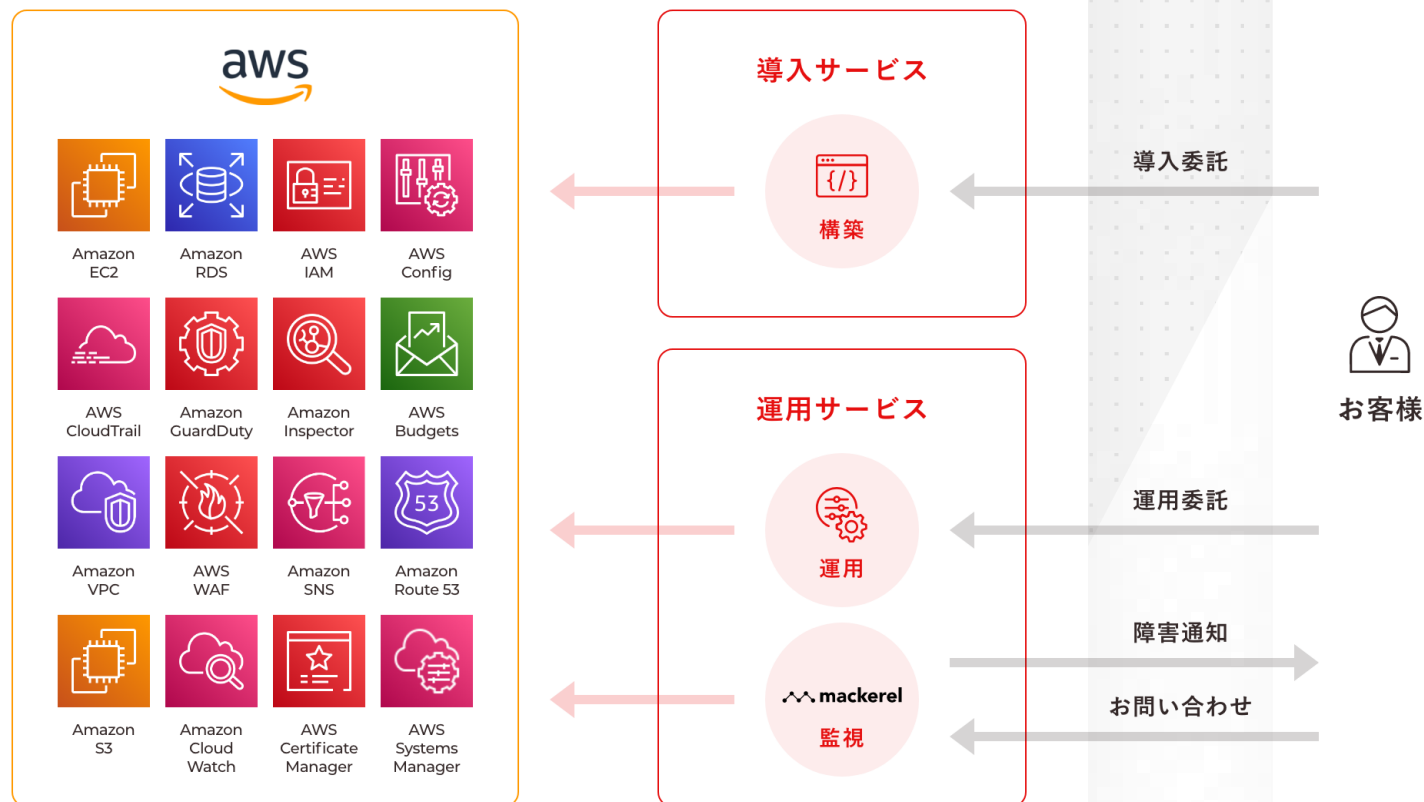
- ✓ パブリッククラウド構築
- ✓ オンプレミスサーバーのクラウド化
- ✓ ハイブリッドクラウド構築
- ✓ セキュリティ対策



ネットワーク 構築サービス

- ✓ ネットワーク基盤構築
- ✓ ネットワークセキュリティ対策
- ✓ ネットワーク仮想化
- ✓ 各種ネットワーク機器の導入

JOPS® Cloud DC Service



AWSのパートナー企業であるJOPSは、設計・運用・セキュリティなど様々な分野のAWS認定資格を有したエンジニアが多数在籍しているため、専門性の高いクラウド導入・運用支援をワンストップで行うことが可能です。



運用診断



運用設計



運用標準化



システム運用

企業のITインフラ・アプリケーション運用業務をプロセスから改善します。

サーバー 構築サービス

- ✓ 障害対応・再発防止
- ✓ キャパシティ管理
- ✓ 構成管理・変更
- ✓ ハードウェア・ソフトウェア保守
- ✓ セキュリティ対策

サービス領域

アプリケーション

ITインフラ

ハードウェア

サーバー・ストレージ・ネットワーク

ソフトウェア

OS・ミドルウェア



サイバー攻撃対策



内部不正／情報漏えい対策



認証強化／不正アクセス防止対策



メールセキュリティ対策



事業継続(BCM・BCP)

セキュリティ対策のプロがサイバー攻撃や内部不正から企業の大切な情報を守ります。

セキュリティ 診断サービス

- ✓ WEBアプリケーション診断
- ✓ プラットフォーム診断
- ✓ WEBペネトレーションテスト
- ✓ AWSセキュリティ診断



021-0009-20

※経済産業省「情報セキュリティサービス基準適合サービスリスト」登録

セキュリティ 対策サービス

- ✓ IT資産管理ソフトの導入サポート
- ✓ CSIRT構築サポート
- ✓ 更新プログラム管理ツールの導入のサポート
- ✓ エンドポイントセキュリティ導入のサポート
- ✓ ディレクトリサービスの導入サポート
- ✓ バックアップソリューションの導入サポート



セキュリティ 自社サービス

- ✓ 上記をブランディングした
セキュリティサービスです



専門的かつ第三者の視点から効率的かつ網羅的にソフトウェアの欠陥を発見します。

SERVICE 01

ソフトウェアテストサービス

多種多様なソフトウェア・付随する製品（ハードウェア）を対象に、開発者と異なるユーザー視点からシステム検証を実施することで、効率的かつ網羅的にソフトウェア・製品の欠陥を発見します。

SERVICE 02

性能・負荷テスト

稼働時間や応答時間などシステムのパフォーマンスを確認する性能テストと、過負荷状態においても仕様どおりに動作するかを確かめる負荷テストを用いて、システムの信頼性・効率性・品質の向上を図ります。

SERVICE 03

品質保証支援サービス

客観的な視点からシステムの問題点を発見し、品質評価基準の設定や品質状況の可視化などにより最適な改善策を提案することで、リリース前にコストや市場バグの削減などを図ります。

SERVICE 04

テスト自動化導入支援サービス

テスト自動化ツールの導入により、エラーをいち早く検出して品質を維持するだけでなく、人的に行われていたテストの手間やコストを削減し、ヒューマンエラーを防ぐことが可能です。



各種データ

在庫・販売・営業・売上などの企業が保有する各種データ



BIツールによる集計・分析

データ抽出やシステム連携によりデータを可視化



データの利活用

経営判断や営業活動にデータを利活用

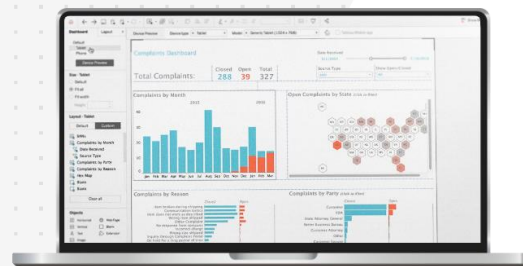
優れた導入支援によりBIツールの導入効果を最大限に発揮させます。

サービス内容

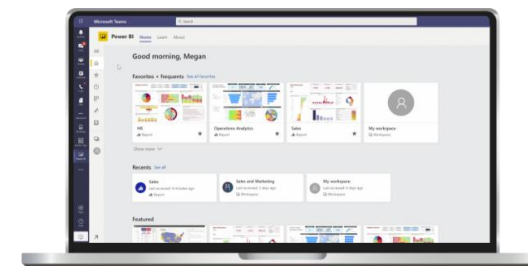
- ✓ BIツールの選定
- ✓ 業務改善提案
- ✓ カスタマイズ
- ✓ 運用・教育支援



MB **MOTIONBOARD**



+ a b l e a u



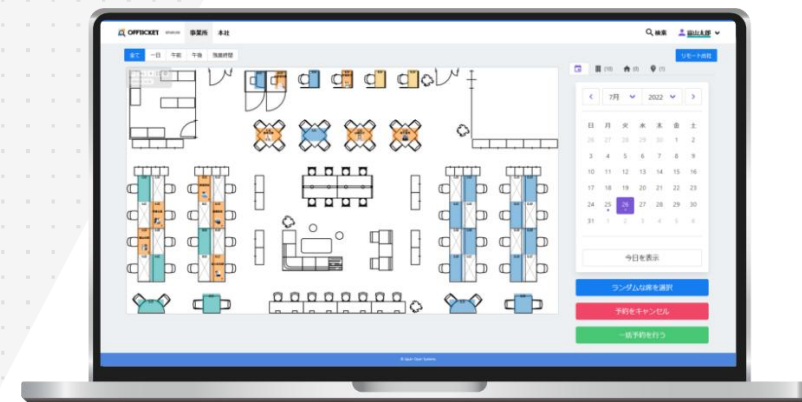
Microsoft 365

「社員の居場所がわからない」「どの席に座ればいいか迷う…」
そんなテレワーク&フリーアドレス導入による課題をOFFTICKETが解決します。

いつ・どこからでも直感的な操作でカンタンに座席予約！

Webブラウザ上で「誰がどこにいるか」をリアルタイムで確認！

座席レイアウトの変更やSlackとの連携などカスタマイズ可能！



 **OFFTICKET**
座席予約をカンタン・便利に！

無料トライアル
実施中！

初期費用0円！
座席数に応じて費用が発生するため利用人数が増えても安心です。

サービスの詳細・料金については公式ホームページをご覧ください。

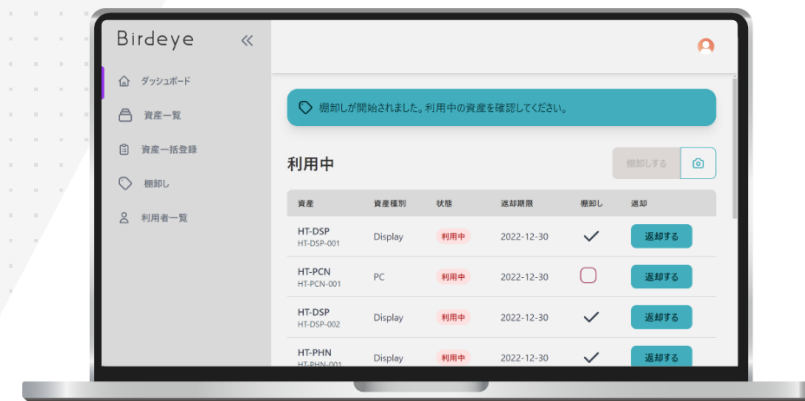


「使っていないパソコンは社内にある？」 「サブスクやライセンスの管理が複雑…」
そんな企業の資産管理に関する課題をBirdeyeが解決します。

資産に関する購入・破棄・貸出などあらゆる情報を記録！

PCなどの有形資産からライセンス契約などの無形資産まで見える化！

保守期限やライセンスの期限切れを事前にアラートでお知らせ！



無料トライアル
実施中！

資産登録数に応じて費用が発生するため利用人数が増えても安心です。

サービスの詳細・料金については公式ホームページをご覧ください。





の連携で入退職時の資産管理課題を解決

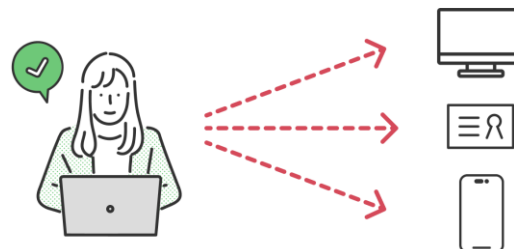
Point01



**ユーザー情報が連携できるので
管理がスムーズに**

SmartHRのユーザー情報をそのまま利用できるため、管理がしやすく、利用開始時の手間もかかりません。

Point02



**新入社員の受入時も
ボタンひとつでラクラク連携**

人事担当がボタンを押すだけで、それぞれの資産保有部署に利用者等の必要な情報一式と、資産の貸出準備の指示が連携されます。

Point03



**退職日の登録で
返却催促の通知を自動送付**

退職日まで2週間を切ったらBirdeyeから退職者宛てに貸出中の資産の返却催促メール通知が自動送付されます。

上記の機能が追加予定。更に機能拡張の可能性も！

業務のデジタル化が進む現代企業は、外部からのサイバー攻撃や内部の不正・ミスによって情報漏えいやセキュリティ事故が発生するリスクに常にさらされています。

日本オープンシステムズは、WEBアプリケーション診断やプラットフォーム診断、WEBペネトレーションテストなど、セキュリティ専門エンジニアの的確な診断により、既知の脆弱性や設定の不備等によるセキュリティ上の問題点を見つけ出します。また、問題点に対して実施期間やコストまで最適化したセキュリティ対策を施すことで、個人情報漏洩やそれに伴う損害賠償などのリスクを軽減することが可能です。

社員の意識を高めるセキュリティ教育から侵入経路の脆弱性診断！

セキュリティコンサルで貴社に合った対策をプロが支援します！




Web
アプリケーション診断


プラットフォーム
診断


ペネトレーション
テスト


標的型攻撃メール
訓練


セキュリティ対策
コンサルティング



• 主要クラウドベンダーの認定パートナー実績

Microsoft ソリューションパートナー

Microsoft のパートナー企業が持つ技術的なスキル及び顧客へのソリューション提供能力を評価し、それに基づいて認定を行う制度です。



Data & AI
Azure



Digital & App Innovation
Azure



Infrastructure
Azure

AWS アドバンスドティア サービスパートナー

トレーニングと認証を受けた技術者の強力なチームを抱え、知識や経験などにおいてAWSが定める一定の要件を満たすことで認定される制度です。



システム開発に必要なサービスの認定を取得しています。



Google Cloud パートナー

Google Cloud Partner Advantage プログラムが定める基準を満たすことで認定される制度です。



Google Cloud
Partner

ご依頼・ご相談については以下までお問い合わせください。

北陸営業部

所在地 〒930-0858 富山県富山市牛島町9番5号 Dタワー富山7階

TEL 076-403-9020

MAIL org_hk_sl@jops.co.jp

お問い合わせフォームはこちら



- ✓ 本資料には重要な内部情報が含まれますので、厳重に管理の上、関係者のみの取扱いとし、第三者への貸与、譲渡等はお控えください。
- ✓ 本資料につきましては、掲載内容の正確性・完全性・信頼性・最新性を保証するものではありません。
- ✓ 本資料に記載の情報によって生じた障害や損害について、弊社は法的責任を一切負いません。
- ✓ 本資料に記載のソリューションは、全てのお客様に実施・適用するものではありません。
- ✓ 本資料に記載のソリューションには、別途契約が必要な有料のサービスが含まれます。



株式会社 日本オープンシステムズ

営業サービスメニュー

株式会社日本オープンシステムズ



株式会社 日本オープンシステムズ



● 対応可能な主要業務領域（ICT対応可能領域のマトリクス図）

対応可能な業務領域を、代表的なものを下記に記載します。

大分類	スクラッチ開発（メイン業務）	アライアンス・パッケージ	自社サービス	クラウド（SaaS）
ITコンサル  DX認定	DX推進・ICTコンサル			
業務システム（基幹）	販売管理 生産管理 在庫管理 勤怠管理 人事・給 会計管理	販売管理 生産管理 在庫管理 会計管理 人事給与 勤怠管理	資産管理 座席予約 産学連携 Birdeye OFFTICKET® ocket 積算見積 業務支援タブレットアプリ	販売管理 生産管理 在庫管理 会計管理 人事給与 勤怠管理
営業・顧客管理	SFA CRM CSM EC	EC EC CUBE		SFA CRM EC shopify
データ領域	データ連携	BI DWH 文書管理 Dr. Sum MOTIONBOARD tableau データレイク データ連携 OCR Asteric® warp		BI DWH 文書管理 Amazon QuickSight Power BI MOTIONBOARD tableau データレイク データ連 OCR snowflake® trocco
システム検証	ソフトウェア テストサービス 性能・負荷テスト			
運用・保守	運用設計 運用実施			
セキュリティ	セキュリティコンサル			

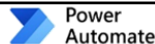
【凡例】

- 上流から対応可能な主力業務
- 主力業務
- 通常業務

※青字の下線の個所は、JOPS紹介ページのリンクとなります。

● 対応可能な主要技術領域（ICT対応可能領域のマトリクス図）

対応可能な技術領域で、代表的なものを下記に記載します。

NO	大分類	スクラッチ開発（メイン業務）	アライアンス・パッケージ	自社サービス	クラウド（SaaS）
2-1	業務システム	アプリ開発 Webアプリケーション開発 Windowsアプリケーション開発 ハンディターミナルアプリケーション開発			
2-2	モバイル	アプリ開発 ネイティブアプリ開発 WEBアプリ開発 PWA開発			アプリ開発 
2-3	業務改善 （ローコード・ノーコード）		帳票電子化 		業務アプリ 帳票電子化 
2-4	自動化	マクロ開発 テスト自動化	RPA テスト自動化 		クラウドフロー 
2-5	クラウド （インフラ構築） IaaS、PaaS	AWS Azure 		JCDC AWSを用いた仮想データセンター事業	
2-6	ネットワーク ・インフラ	サーバー構築 ネットワーク構築 ・オンプレ ・クラウド		無線LANサイトサーベイ	ゼロトラスト 
2-7	セキュリティ			WEBアプリ診断 プラットフォーム診断 ペネトレーションテスト AWSセキュリティ診断 標的型攻撃メール訓練	ゼロトラスト 

※[青字の下線](#)の個所は、JOPS紹介ページのリンクとなります。